

## ORGANISER SON RECOUVREMENT

### **PUBLIC CONCERNE :**

Artisans, commerçants, Chefs d'entreprises...

### **OBJECTIF :**

Obtenir à bonne date les paiements en préservant la relation commerciale.

Eviter et recouvrer les impayés.

### **DEMARCHE PEDAGOGIQUE :**

Formation personnalisée par :  
Un apport théorique

### **ANIMATEUR :**

Chef d'entreprise

### **PROGRAMME :**

*Les conditions de vente.  
La prévention du risque d'impayé.  
Franchir les barrages et relancer.  
Le verrouillage des accords.  
L'injonction de payer.*

### **DUREE :**

Une journée